

価格戦略セミナー

～価格設定から会社、事業の在り方を考える～

新型コロナウイルス感染拡大により、今まで当たり前であった日常生活や常識は激変しました。新しい生活様式や従来にないビジネス、これまで気づけなかった新しい価値観など、社会が急速に変化する中、我々地域中小企業者も対応に迫られています。

インフレや円安等の影響を受け、取引先からの価格改定要請により、価格設定が経営に大きく影響を与えています。このままでは、利益を削るだけであり、経営体力を失う可能性もあります。

本セミナーでは、他社の取り組みを多数紹介するとともに、価格設定や原価の基本知識を理解いただけます。また、ワークを通して自社の現状把握を行い、厳しい経営環境の変化に対応できるビジネスモデルの在り方を考えていただきます。

また、セミナー受講者を対象に個別相談会を実施いたします。



日時
令和4年 **12月1日(木)**

19:00～21:00

セミナー終了後、希望者を対象に個別相談会あり

場所

大野商工会議所 第1・2研修室

内容

- ①環境に対する認識の共有
- ②企業努力はコストダウンから高付加価値化へ
- ③2022観光客・インバウンド客対策
- ④高価格への取り組み事例の紹介
- ⑤基本的な価格の考え方の確認
- ⑥原価とは
- ⑦自社の現状を把握

- ・商品(製品)別利益率の算出
- ・納入先リスト作成
- ・納入先における売上高、利益額、利益率の算出

対象

サービス業、小売業、製造業その他
自社商品・サービスの価格改定に興味のある方

定員

20名

受講料

無料

講師：戦略組織コンサルティング合同会社

代表 **村上 統朗氏(M.B.A)**



1970年生まれ。大学卒業後メーカー、流通業を経験後、大学院に進学。卒業後、外資系コンサルティングファーム アーサーアンダーセン、アーンストアンドヤング等を経て現在に至る。実務およびコンサルティングにて数多くの新規事業立ち上げ、立ち上げ支援に携わる。現在、新規事業実務と新規事業コンサルティングの両方の立場を経験したことを十二分に活かし、戦略と組織、理論と実務、リアルビジネスとネットビジネスの両アプローチから中小企業の新規事業支援に全面的に携わっている。

お申込み・お問合せ

大野商工会議所・
中小企業相談所

Tel. **66-1230**

Fax. **65-6110**

※福井県小規模事業経営支援事業



↑受講申し込み可能です。

価格戦略セミナー

大野商工会議所 行 **FAX.0779-65-6110**

事業所名	所在地
業種	TEL/FAX
役職・氏名	E-mail

※ご記入いただいた個人情報は、当セミナーの連絡に使用いたします。